



C.E.E.P. Export

Consorzio Europeo Espositivo Permanente EXPORT

- Centrale Acquisti Collettivi & Intermediazione Distribuzione Internazionale
- Sede operativa: via Orio al Serio n°. 29 – 24050 Grassobbio (Bergamo);
tel: +39.035.878076; fax: +39.035.19962833; mobile: +39.328.9148965;
- web: www.ceepexport.it; mail: info@ceepexport.it;

Bergamo, Febbraio 2015

N.rif: d3-rl-15;

Oggetto: Sintesi progetto di sviluppo marketing territoriale di una struttura ricettiva internazionale per l'internazionalizzazione delle MPMI - Micro-Piccole-Medie Imprese.

MISSION: E' quella di essere una Centrale acquisti estera, operante in Italia, presso le Sale Campionarie permanenti di prodotti certificati nelle strutture Italia/estero le quali Rilevano e Monitorano la domanda e l'offerta per gli operatori e produttori convenzionati al consorzio, consentendo così di velocizzare le negoziazioni e le transazioni; incrociando domanda e offerta assicurata e garantita in tempo reale, seguendo le Linee guida della C.C.I. Camera di Commercio Internazionale - "Incoterms".

Il CEEP Export vuole essere una struttura a coordinamento centralizzato per la gestione e lo sviluppo delle multi-frazionate operazioni commerciali con l'estero, dell'intero ciclo import-export.

Il CEEP Export assiste le Micro Piccole Medie Imprese e gli Artigiani nel processo completo di internazionalizzazione dei loro prodotti, che va dalla ricerca degli ordini-commesse come "Produttori di Lettere di Credito", fino all'assistenza post-vendita, inclusi contributi di Legge per l'export.

Abbattere Costi e Rischi mai ottenibili dagli operatori operando singolarmente.
(Groupages, Assicurazioni, Cooperative promotion, Cooperative distribution).

Rilevamento e Monitoraggio in tempo reale, di "Chi, vuole cosa" oggi nel mondo attraverso le Banche Dati delle dogane sugli imbarchi e sbarchi settoriali; ricerca web (portali settoriali), Cciaa estere, enti, istituzioni, associazioni di categoria estere.

Impianto di Sale Campionarie di prodotti/impianti "Certificati" Italia-estero, con video meeting di collegamenti diretti, (Teleporto) tra gli operatori prequalificati Italia/estero.

Management di Sviluppo e Ricerca di prequalificazione partner per: J.Venture, macchinari, impianti, know how, engineering, studi fattibilità, technology transfer, investimenti esteri.
Utilizzo di procedure internazionali a favore di "Chi compra" (Buyers Credit -Confirming House- Sace).

Strutturazione e tipologia dei servizi alle imprese abilitate delle Sale Campionarie:

A- **Servizi FREE.** gratuiti;

B- **Servizi a pagamento.** di cui:

B1-Servizi singoli;

B2-Servizi in abbonamento;

B3-Servizi integrati chiavi in mano per l'esportatore : "TEIS"- Totally Export Integrated Service;

B4-Servizi integrati chiavi in mano per l'importatore : "TIS"- Totally Import Integrated Service;

B5-Progetti Speciali: impiantistica industriale, sviluppo marketing territoriale, promo distretti, turismo.

INNOVAZIONI:

1- **Esposizione permanente** di prodotti / impianti in Italia e nelle sedi estere parallele;

2- **Certificato internazionale** deposito campioni di Conformità- Autenticità- Affidabilità- Tracciabilità;

3- **Contrattazione in tempo reale** con operatori compratori esteri certificati e prequalificati di settore;

- **Il Consorzio CEEP Export assiste le Piccole Medie Imprese e gli Artigiani** di qualità nel processo completo di internazionalizzazione dei loro prodotti, a partire dalla ricerca di ordini-commesse all'estero, fino all'assistenza per l'ottenimento delle garanzie di copertura del credito per l'importatore e l'esportatore, incluse l'assistenza post-vendita e la richiesta dei contributi di Legge per l'export.

- **La struttura opera** come operatore promo marketing sul mercato che certifica i prodotti attraverso le Sale Campionarie, che generano le commesse assicurate e vincolate alle certificazioni che sono ancorate alle negoziazioni, i quali sono regolate dalle procedure internazionali e collaborando con i servizi di supporto di: insurance, financing, logistica, groupages, marketing, packaging, insieme di servizi integrati che consentono di velocizzare le transazioni; mission di ogni Sala Campionaria.
- **Abbattimento di costi e rischi** per gli operatori, mai ottenibili operando singolarmente. (groupages, assicurazioni, promozioni).
- **Rilevamento e Monitoraggio in tempo reale e successivo incrocio dei dati** derivanti da: banche dati delle dogane sugli imbarchi e sbarchi settoriali, web portali settoriali, operatori, cciaa estere, enti, istituzioni, associazioni di categoria estere, al fine di ottenere un confronto (matching) tra domanda ed offerta, generando così le opportunità di business.
- **Sale Campionarie di prodotti/ impianti** "Certificati" italia-estero, video collegamenti diretti, Teleporto – video meeting tra operatori prequalificati italia/estero – estero/italia – estero/ estero, in tempo reale tra gli operatori, accelerando la conclusione delle trattative, al fine di velocizzare le transazioni.
- **Management di sviluppo e ricerca partner** per gli utenti del consorzio al fine di stimolare: Joint venture, scambi di Know how, Studi di fattibilità, Technology transfer, Investimenti esteri, utilizzando strumenti finanziario/assicurativi quali: Buyer's credit, Confirming house, Sace.

In parallelo alle attività istituzionali di promozione e le attività di natura commerciale cui compito statutario è di reimpiego di eventuali benefici a scopi sociali; tenendo conto, che per alcuni prodotti e servizi di consulenze per la promozione di Fiere internazionali si produrranno all'interno del consorzio e anche per gli altri uffici affiliati al consorzio che provvederanno ad operare come rivenditori-intermediari. Si segnala inoltre che NESSUNA delle Attività che si ANDRA' A SVOLGERE sono soggette a specifiche licenze o autorizzazioni particolari, per cui si riportano qui di seguito, le specifiche attività che si andranno a svolgere:

1-Servizi di raggruppamenti collettivi per acquisti internazionali con il metodo "COVAS- CertOffex validation services", finalizzato a facilitare sia i raggruppamenti di merci che le garanzie assicurative dei crediti in export e in import;

2-La Certificazione Covas, permette all'esportatore nazionale di facilitare e velocizzare l'ottenimento dell'assicurazione del credito, come la Sace, e quindi di poter privilegiare l'acquisizione delle Lettere di Credito con pagamento di prodotti in export, con 3-6-9-12 mesi ed oltre in anticipo rispetto alla consegna. In parallelo consentire all'importatore estero i pagamenti differiti di, 3-6-9-12 dopo l'arrivo delle merci;

3-Gestione di Servizi di coordinamento a supporto integrale delle transazioni export-import; dall'origine alla destinazione finale con logistica integrata fino al coordinamento dei depositi doganali nelle Free zone partecipanti alla rete. Operanti con il metodo COVAS di 3TPV- Neutral 3third party Products Authentication "CertOffex-VAValidation-Services";

4-Borsa Campionaria Telematica transcontinentale per l'export-import con produzioni certificate;

5-Servizi di Documentazione merceologica ed impiantistica industriale dotato di video cataloghi e riproduzioni cinematografiche, sia di prodotti che di processi di produzione e particolare nuove invenzioni;

6-Bollettini informativi sulle statistiche internazionali dei flussi export-import;

7-Pubblicazioni economiche degli organi internazionali tra cui:

8-Servizi di formazione di Arbitrato internaz.le sulla regolamentazione della CCI- Cam. Com. Int.le di Ginevra;

9-Servizi di Liaison con le organizzazioni nazionali e internazionali per il commercio internazionale incluso le organizzazioni, **qui di seguito riportate:**

a- **International Trade Center** Unctad Agenzia dell'Onu;

b- **Unido -Onu** organo per lo sviluppo dell'industrializzazione nei paesi emergenti dell'Onu;

c- **Pubblicazioni del Ministero** Sviluppo Economico in materia di commercio estero e di Brevetti internazionali;

d- **Altre Pubblicazioni** su ricerche di mercato e profilo paesi dell'Asso camere estero;

10-Servizi di Consulenze sull'internazionalizzazione delle PMI e Micro Imprese;

11-Corsi di Formazione per il commercio internazionale in cooperazione con esperti di settore;

12-Promozione Fiere-Eventi multi settoriali tra cui il Servizio: "**Trade Fairs & Factory Tours**";

13-Servizi di Segretariato, di traduzioni e televideo meeting di conferenze internazionali;